

# Oferta de Trabajo

---

**¡No te pierdas la oportunidad de trabajar en una empresa social con gran crecimiento y alto potencial!**

Para poder expandirnos rápido, Tenoli está buscando a un:

---

**Vendedor**

---

## Resumen de oportunidad de trabajo

Tenoli está buscando a una **persona con alto potencial, motivación extraordinaria y una mentalidad de trabajo en equipo** para ejecutar las nuevas estrategias de ventas y acelerar el desarrollo comercial de la empresa.

## La empresa: Tenoli

Tenoli es una **start-up social que moderniza al sector tradicional** en México – en particular las tiendas de abarrotes – en zonas urbanas marginas.

Es el **primer Club de tenderos en México** que beneficia a sus miembros para que ganen más dinero y hagan crecer su negocio, por medio de un acompañamiento continuo por los centros de modernización Tenoli ubicados en sus comunidades. El Club Tenoli es el único que les ofrece:

- 1- Mejores precios y productos distribuidos directamente en sus tiendas
- 2- Un camino de crecimiento para fortalecer su negocio con asesorías personalizadas y herramientas.
- 3- Recompensas que pueden disfrutar con su familia.

## El contexto: un plan de crecimiento ambicioso

Hoy Tenoli cuenta más con **30 empleados y 3 años de existencia** y opera 4 centros en Iztapalapa, Iztacalco y Nezahualcóyotl.

Con base a los resultados exitosos y la recién ronda de inversión, el plan de crecimiento de Tenoli consiste en la apertura de **10 centros de modernización y distribución al año en toda la ciudad de México**. Cada nuevo centro atiende a una red de 400 tiendas o más.

Los centros deben estar ubicados en zonas urbanas transitadas con alto potencial comercial. Los centros manejan las relaciones directas con los socios Tenoli. Se encargan de levantar los pedidos y distribuir los productos, de dar los talleres y la asesoría, y de estar al pendiente de las necesidades de nuestros socios. Cada centro emplea a 4 personas (2 promotores para fomentar la relación con los tenderos; 1 gerente administrativo y 1 coordinador de centro).

## Tenoli en la web: ¡entérate sobre nosotros antes de postular!



www.tenoli.org



tenolimx



@tenolimx



tenolimx

### Funciones

El vendedor se encargará de toda la parte de ventas con las tienditas:

- Participación en el picking y en la entrega de mercancía
- Pre-venta en las tiendas existentes del Club Tenoli
- Activaciones de nuevos clientes
- Conocimiento del catálogo Tenoli, de las promociones y novedades cada semana
- Conocimiento profundo de los servicios y productos Tenoli
- Participación activa en sesiones de capacitación
- Distribución de flyers, muestras y catálogos
- Participación en los eventos Tenoli y dinámicas con la comunidad
- Definición de los mayores desafíos de las empresas para entrar al mercado tradicional y/o optimizar sus ventas en las tienditas
- Construcción de una argumentación y diseño de soluciones personalizadas a cada tienda
- Rutas diarias caminando, en bici, o cualquier otro medio de transporte indicado
- Conducción de proceso de venta de A a Z.
- Seguimiento semanal de sus clientes Reporting
- Comparación objetivos vs. resultados

### Perfil

- Espíritu de trabajo en equipo
- Gran disposición para hablar en público
- Conocimiento de técnicas de ventas
- Gran movilidad
- Poder de negociación
- Actitud positiva
- Aptitud para trabajar en campo, en andar en bici, a cargar mochilas

### Un “plus”

- Conocimiento de las comunidades en Iztapalapa y Nezahualcóyotl
- Experiencia previa en el sector de distribución en México
- Conocimiento del sector de la base de la pirámide y/o el canal tradicional
- Conocimiento de ventas y marketing

## Sueldo y condiciones

Tenoli tiene una **cultura basada en los objetivos**.

- Tiempo completo
- 4.000 de salario fijo
- Transporte cubierto por parte de la empresa
- Teléfono con plan ilimitado
- 20 días de vacaciones
- IMSS y prestaciones por ley
- Incentivos semanales y mensuales
- Premio semanal al mejor vendedor
- Variable sobre las ventas totales de la empresa

## Nota Personal

Para elegir nuestro próximo coordinador de centro, vamos a dar especial importancia a:

- **La confianza y la toma de iniciativas:** somos un “start-up” social, que tiene tres años de actividad. No podemos controlar y dar instrucciones a cada hora del día. Aprovecha la flexibilidad que eso implica, pero al mismo tiempo respeta la confianza que te damos y toma iniciativas, propón ideas ¡Necesitamos poder confiar en nuestro equipo!
- **La visión:** TENOLI va a crecer, y con TENOLI va a crecer el equipo ¡Damos prioridad a candidatos que tienen muchas ambiciones!
- **Los valores:** como negocio social, TENOLI tiene otras ambiciones que crecer y ofrecer sueldos importantes. Una comunidad entera tiene confianza en Tenoli.

**¡Esperamos tu candidatura!**

**Envíala a:**

**[nicolas@tenoli.org](mailto:nicolas@tenoli.org)**