

Oferta de Trabajo

¡No te pierdas la oportunidad de trabajar en una empresa social con gran crecimiento y alto potencial!

Para poder expandirnos rápido, Tenoli está buscando a un:

Coordinador de Centro

Resumen de oportunidad de trabajo

Tenoli está buscando a una persona con **alto potencial, motivación extraordinaria y una mentalidad de trabajo en equipo** para manejar los centros de atención y supervisar las operaciones en el campo. El **coordinador de centro** tendrá un papel crucial en el crecimiento de Tenoli. Trabjará a tiempo completo y supervisará parte del trabajo del equipo de campo y estará a cargo de las relaciones cotidianas con la red de tienditas (hasta 500).

El coordinador estará en **contacto directo con los socios fundadores de Tenoli** y tendrá objetivos semanales.

La empresa: Tenoli

Tenoli es una **start-up social que moderniza al sector tradicional** en México – en particular las tiendas de abarrotes – en zonas urbanas marginas.

Es el **primer Club de tenderos en México** que beneficia a sus miembros para que ganen más dinero y hagan crecer su negocio, por medio de un acompañamiento continuo por los centros de modernización Tenoli ubicados en sus comunidades. El Club Tenoli es el único que les ofrece:

- 1- Mejores precios y productos distribuidos directamente en sus tiendas
- 2- Un camino de crecimiento para fortalecer su negocio con asesorías personalizadas y herramientas.
- 3- Recompensas que pueden disfrutar con su familia.

El contexto: un plan de crecimiento ambicioso

Hoy Tenoli cuenta más con **30 empleados y 3 años de existencia** y opera 4 centros en Iztapalapa, Iztacalco y Nezahualcóyotl.

Con base a los resultados exitosos y la recién ronda de inversión, el plan de crecimiento de Tenoli consiste en la apertura de **10 centros de modernización y distribución al año en toda la ciudad de México**. Cada nuevo centro atiende a una red de 400 tiendas o más.

Los centros deben estar ubicados en zonas urbanas transitadas con alto potencial comercial. Los centros manejan las relaciones directas con los socios Tenoli. Se encargan de levantar los pedidos y distribuir los productos, de dar

los talleres y la asesoría, y de estar al pendiente de las necesidades de nuestros socios. Cada centro emplea a 4 personas (2 promotores para fomentar la relación con los tenderos; 1 gerente administrativo y 1 coordinador de centro).

Tenoli en la web: ¡entérate sobre nosotros antes de postular!



www.tenoli.org



tenolimx



@tenolimx



tenolimx

Funciones

Cada día, el coordinador de centro se encargará de toda la parte operativa de Tenoli con las tienditas:

- Coordinar las relaciones con las tiendas de la red Tenoli
- Supervisar a los promotores de Tenoli para seleccionar e invitar a nuevos tenderos a ser parte de Tenoli.
- Organizar talleres de capacitación en el centro
- Dar asesoría básica sobre administración de negocios y mercadotecnia a los tenderos
- Supervisar la recolección de datos
- Preparar la agenda de los miembros de Tenoli que trabajan en el campo
- Promover la asistencia de los tenderos a los talleres
- Llevar la comercialización del centro de atención y de Tenoli con los tenderos
- Identificar las oportunidades de negocio y nuevos productos que puedan vender los tenderos
- Identificar los servicios más importantes para fortalecer a los tenderos
- Hacer recomendaciones para la administración del negocio de los tenderos

Perfil

Requisitos

- Voluntad de trabajar en una organización social
- Manejo de equipos multidisciplinarios (2 años)
- Mentalidad de trabajo en equipo
- Experiencia en gestión de proyectos (2 años)
- Nivel de estudios licenciatura preferible
- Cómodo con el ambiente de emprendimiento
- Confiable y serio
- Toma iniciativas
- Orientado a objetivos
- Respetuoso de los detalles y procesos
- Muy organizado
- Experiencia previa con trabajo en las comunidades
- Manejo del Pack Office
- Capacidad de tomar decisiones

Un “plus”

- Conocimiento de las comunidades en Iztapalapa y Nezahualcóyotl
- Experiencia previa en el sector de distribución en México

- Conocimiento del sector de la base de la pirámide y/o el canal tradicional
- Conocimiento de estrategias de ventas y marketing
- Cómodo con análisis de datos para toma de decisiones y evaluación de resultados
- Manejo del inglés bienvenido

Sueldo y condiciones

Tenoli tiene una **cultura basada en los objetivos**.

- Entre 6,000 y 8,000 MXN al mes según el perfil más bonificaciones (20% del sueldo fijo) indexadas a los resultados.
- Plan de desarrollo incremental del sueldo
- Horarios: de las 9 am hasta las 6 pm.
- 1 mes de prueba
- Desarrollo profesional dentro de la empresa

Nota Personal

Para elegir nuestro próximo coordinador de centro, vamos a dar especial importancia a:

- **La confianza y la toma de iniciativas:** somos un “start-up” social, que tiene tres años de actividad. No podemos controlar y dar instrucciones a cada hora del día. Aprovecha la flexibilidad que eso implica, pero al mismo tiempo respeta la confianza que te damos y toma iniciativas, propón ideas ¡Necesitamos poder confiar en nuestro equipo!
- **La visión:** TENOLI va a crecer, y con TENOLI va a crecer el equipo ¡Damos prioridad a candidatos que tienen muchas ambiciones!
- **Los valores:** como negocio social, TENOLI tiene otras ambiciones que crecer y ofrecer sueldos importantes. Una comunidad entera tiene confianza en Tenoli.

¡Esperamos tu candidatura!

Envíala a:

Hugo@tenoli.org